

**Dein Kindheitstraum, Superheld zu werden, ging nicht in Erfüllung?**

**Sehr gut, denn wir suchen**

# **KEY ACCOUNT MANAGER**



RECON realisiert erfolgreich modulare Raumlösungen und Objektbauten in ganz Europa mit Kernmärkten AT/DE/CH. Zur Verstärkung unseres jungen Teams suchen wir für die Unternehmenszentrale in Ebbs einen motivierten und dynamischen Key Account Manager (m/w).

## **Sie verfügen über:**

- ☐ erfolgreich abgeschlossene kaufm. Ausbildung
- ☐ mehrjährige Erfahrung als Kundenberater im Bereich Dienstleistung/Logistik oder auch in Bereichen der Baubranche
- ☐ Spaß am Verkauf gepaart mit Kommunikations- und Abschlussstärke
- ☐ verhandlungssicheres Englisch und darüber hinausgehende Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- ☐ hohe Kunden-, Team- und Dienstleistungsorientierung sowie Flexibilität
- ☐ Selbständigkeit und Eigenverantwortung sowie generelles organisatorisches Geschick
- ☐ fundierte MS-Office Kenntnisse
- ☐ hohe Reisebereitschaft mit eigenverantwortlicher Planung

Gehalt nach Kollektiv, Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung möglich. Für Wochenpendler sind auch betriebseigene Mitarbeiterwohnungen verfügbar, darüber hinaus besteht auch die Möglichkeit für eine wohnortbezogene Anstellungsvereinbarung.

Wir bieten Ihnen eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem jungen Team mit viel Gestaltungsfreiraum und Entwicklungsmöglichkeiten.

## **Ihre Aufgaben sind:**

- ☐ Ausbau und Vertiefung aller bereits bestehenden Großkundenbeziehungen, Partnernetzwerke und das Gewinnen von zusätzlichen Rahmenvertragspartnern
- ☐ proaktive Informationsgewinnung und Marktbeobachtung
- ☐ Entwicklung, Planung und Begleitung von Strategien und Werbekampagnen zur Generierung von Neukunden
- ☐ Steuerung der Nachbearbeitung und Kundenakquisition im Anschluss an Verkaufsaktionen und Werbekampagnen
- ☐ langfristiger Ausbau und strategische Marktpräsenz innerhalb Europas durch die Schaffung neuer Kundenbeziehungen und Vertriebspartnerschaften Werbekampagnen
- ☐ Begleitung der Vertragsverhandlungen bei Großprojekten
- ☐ laufende Umsatz- und Ergebnisplanung für die verschiedenen Bereiche und Märkte

**Bei Interesse freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung an:**

 **RECON**  
modular space solutions

RECON Europe GmbH, Wildbichler Straße 2, 6341 Ebbs  
z.H. Frau Velislava Wurzer, karriere@recon.eu, www.recon.eu